



“

Mastering High Impact Communications ist ein Muss für alle, die Ihre Kommunikationsfähigkeit auf das nächste Level heben wollen. Ich habe in diesem Training bis dahin ungeahnte Facetten an mir entdeckt und mich massiv weiterentwickelt.

SUSANNE HÖLZER, SIEMENS AG

MASTERING HIGH IMPACT COMMUNICATION

Ein integrativer Ansatz für eine glaubwürdigere Kommunikation...

Wer Kunden, Investoren, Mitarbeiter und Kollegen begeistern und überzeugen will, muss inspirierend und klar kommunizieren. Authentische Kommunikation ist einer der wesentlichen Erfolgsfaktoren im Business. In Mastering High Impact Communications (MHIC) erleben Sie, wie Sie einprägsam und glaubwürdig kommunizieren und Zuhörer begeistern. Es geht darum, als Person die Botschaft authentisch zu transportieren und so den persönlichen Erfolg zu steigern. Mittels einer ausführlichen Videoanalyse werden konkrete Handlungsfelder sichtbar. Sie sehen sich dadurch aus einem anderen Blickwinkel, identifizieren im Einzel-Coaching Verbesserungsmöglichkeiten und setzen diese direkt um. Dadurch steigern Sie Ihre persönliche Wirkung innerhalb kürzester Zeit deutlich sichtbar!

Begeistern – darauf kommt es an, um im Job erfolgreich zu sein – egal ob es um Kunden, Mitarbeiter oder den Chef geht. Mastering High Impact Communications war eine geniale Erfahrung und hilft mir, signifikant besser zu kommunizieren

CORNELIA KNON, BMW AG

”



WWW.STRATEGICLEADERS.COM

Mastering High Impact Communications hat mich nachhaltig energetisiert! Das hat mir geholfen meine eigenen Grenzen zu überschreiten und mich deutlich weiterzuentwickeln. Man bekommt klare Methoden an die Hand, lernt den richtigen Fokus zu setzen und so seine Geschichte zu erzählen

SUSANNE FRANZKE, ROCHE DIAGNOSTICS

ZIELGRUPPE

Mastering High Impact Communications richtet sich insbesondere an Führungskräfte und Projektverantwortliche, die authentisch und mit hoher Wirkung kommunizieren wollen.

ABLAUF

- Intensives zweitägiges Training in Verbindung mit "Live Coaching"
- Videoaufnahmen aller Übungen, um die Entwicklung während des Programms zu beobachten
- Etwa 4-6 Wochen nach dem Training eine telefonische Coaching Session zur individuellen Vertiefung

Tag 1:

Glaubwürdigkeit und Wirkung erzielen – komplexe Inhalte einfach vermitteln

- Wie vermittelt man umfangreiche Inhalte – wie Zahlen & Fakten – interessant?
- Wie gewinnt man sofort Aufmerksamkeit und behält diese?
- Wie gewinnt man das Vertrauen seiner Zuhörer und stellt eine intensive Verbindung her?
- Welche Möglichkeiten gibt es, seine Zuhörer zu überzeugen?
- Wie sieht ein kraftvoller Abschluss aus, der im Gedächtnis bleibt?

Tag 2:

Authentisch kommunizieren – durch Emotionen inspirieren

- Wie inspiriert man andere dazu, Herausforderungen und Veränderungen anzupacken?
- Wie reagiert man souverän auf kritische Fragen und Killerphrasen?
- Wie kommuniziert man lebendig, beeindruckt Zuhörer und bleibt natürlich und entspannt?
- Wie unterstreicht man die eigene Botschaft durch passende Körpersprache wirkungsvoll?
- Wie überzeugt man Zuhörer sowohl emotional als auch rational?

Wenn Sie über neue Termine informiert werden möchten, schicken Sie bitte eine kurze Email an Carola Makowski carola.makowski@strategicleaders.de



WWW.STRATEGICLEADERS.COM

